



\*) Das Book-to-Bill-Ratio als Indikator für den mittelfristigen Trend kennzeichnet das Verhältnis vom Auftragszugang zum Umsatz. Ein Book-to-Bill-Ratio von 1,10 entspricht zum Beispiel einem Auftragszugang von 1,10 Euro bei 1,00 Euro Umsatz im gleichen Zeitraum.